

Fin juin, l'enseigne Rural Master a réuni ses adhérents à Fronton (Haute-Garonne), au château de Cransac. Les trois jours passés au milieu des vignes ont été mis à profit pour parler des affaires et des référencements, mais aussi pour réfléchir au futur dans le cadre du réchauffement climatique avec l'agroclimatologue Serge Zaka.

- Les adhérents et salariés de l'enseigne, en juin, au château de Cransac, à Fronton (Haute-Garonne).

## SÉMINAIRE RURAL MASTER – JUIN 2024

# Une réflexion sous le signe du climat

Par Jean-Paul Roussennac



Moteurs & Réseaux

L'agroclimatologue Serge Zaka est intervenu durant le séminaire sur le thème du « changement climatique : les conséquences et les adaptations pour l'enseigne Rural Master ».

Les franchisés de l'enseigne Rural Master se sont retrouvés pour leur séminaire d'été du 25 au 27 juin, dans les vignes de l'appellation Fronton où ils ont pris leurs habitudes. Le programme de ces journées, avec l'intervention intéressante de l'agroclimatologue et chasseur d'orages Serge Zaka<sup>(1)</sup>, a été le prélude à des travaux en ateliers collaboratifs, animés par l'agence de communication Novo, pour mettre dans les esprits et sur le papier les possibles conséquences du changement climatique sur le métier dans les années à venir. Les quatre ateliers – événements météo, l'eau, les cultures et la biodiversité, Rural

Master 2050 – ont favorisé les échanges et la recherche d'idées. L'intervention de Serge Zaka, appliquée à l'agriculture, donc au monde rural où la majeure partie des magasins de l'enseigne est implantée, a permis de prendre en compte les grandes évolutions du climat, avec différents scénarios de réchauffement terrestre (faible, modéré, fort). Objectif : comprendre comment s'installent les épisodes de très fortes chaleurs et de sécheresse impactant la végétation et les ressources en eau, avec des répercussions plus ou moins fortes selon les régions, mais aussi les périodes de précipitations intenses. À la lumière de son exposé, les adhérents avaient

les moyens de décrire la situation actuelle, d'élaborer leurs idées et de travailler sur des projections.

### Des constats, de l'agroclimatologie au business des magasins

L'agroclimatologue a commenté les évolutions de la température terrestre, mais aussi océanique, sur une période longue. S'il s'est attardé sur les catastrophes et les canicules, pointant les moments historiques des trois principales jusqu'à celle de 2022, il a également parlé des records de froid enregistrés et du problème de la gestion des ressources en eau (voir la carte de la France coupée en deux, p. 21). Les données chiffrées et les [suite p. 20]

## BRETAGNE

## Nouvel adhérent Rural Master à Landivisiau



Rural Master Agri Services

De gauche à droite, les dirigeants : Jeanne et Christophe Thaveau, Jean-Alain et Léa Delbonnel.

La famille Thaveau a rejoint récemment la famille Rural Master. Jeanne et Christophe Thaveau, retraités de l'ingénierie automobile et des moteurs, viennent de s'installer en Bretagne, région chère à leurs cœurs. Avec leur fille Léa et leur gendre, Jean-Alain Delbonnel, tous deux professionnels du marketing et de la communication appliqués aux filières agricole, de l'agroéquipement, du SAV et de l'équitation, ils ont décidé de mettre le pied à l'étrier en reprenant une entreprise implantée dans le monde rural. Après des études de dossiers et des visites de structures, ils ont opté pour l'enseigne Rural Master dont ils viennent de prendre la franchise. Situé à Landivisiau (Finistère), leur point de vente est celui d'un ancien Bricopro fermé depuis avril 2024, implanté dans une zone commerciale. D'une surface de 980 m<sup>2</sup>,



Rural Master Agri Services

Une partie du libre-service du magasin et de l'univers motoculture.

il comprend un libre-service (rayons motoculture, bricolage, matériaux, quincaillerie, cuisine et droguerie, équipements pour l'agriculture et le jardinage, animalerie et alimentation animale, équitation). Le service est apporté par un SAV de qualité sous la responsabilité de Jean-Alain Delbonnel. Une équipe de dix salariés est opérationnelle, incluant une grande partie de l'ancienne équipe. Une nouvelle aventure débute pour eux mais aussi pour l'enseigne Rural Master qui arrive ainsi en Bretagne.

**SALONVERT**  
Rendez-vous sur  
le stand **238**

## Aspen s'engage et innove

150 m<sup>2</sup> à découvrir pour mieux comprendre notre engagement envers **l'Homme, les machines et l'environnement.**



## IMPORTATION

### Élargissement de la gamme Tomcat by Temver

Les premières machines de mini-TP Tomcat by Temver ont été présentées en septembre 2023 lors de l'événement régional Salonvert Sud-Ouest. Sur le salon Paysalia, trois mois plus tard, les machines ont réalisé l'exploit d'attirer le plus grand nombre de demandes d'information sur le stand. Benoît Mézamat, directeur commercial de Temver France, est intervenu durant le séminaire 2024 de Rural Master, expliquant l'intérêt que suscite cette nouvelle offre sur le marché, avec des modèles différenciés à chenilles ou à roues, en motorisations essence (Honda, Vanguard) ou diesel (Kubota). Le professionnel a, dans un premier temps, souligné, chiffres à l'appui, le niveau technique des machines et le choix de composants reconnus, notamment hydrauliques (Bondioli, Danfoss), mais également leur polyvalence grâce à une offre large en outils de travail (un enfouisseur de pierres Rotadairon a été testé et pourra être



Temver France

Développement de l'offre Tomcat by Temver avec des minipelles.

utilisé). Le prix devient un atout supplémentaire, en particulier pour des clients (particuliers ou professionnels) n'ayant pas les capacités d'investir dans les machines des grandes marques américaines. Benoît Mézamat a également mis en avant la qualité de fabrication de l'usine et sa réactivité (plus de 25 % des ventes sont réalisées par les machines les plus chères au catalogue). Plusieurs revendeurs de Temver France comme Herrerberry (Nouvelle-Aquitaine), Loisirs Services (Morbihan) et Frémont (Seine-et-Marne) ont déjà réalisé des ventes. L'engouement encourage Temver France à développer l'offre avec des minipelles provenant d'un partenaire sélectionné, spécialisé dans les fabrications OEM. « Ces machines seront présentées pour la première fois sur Salonvert », explique le directeur commercial, en soulignant qu'il s'agit d'une offre semi-professionnelle et professionnelle (en arceau et cabine, avec ou sans déport) motorisée principalement par des blocs Yanmar. Elle sera finançable, pour les revendeurs Temver France, avec les solutions de DLL pour éviter de peser sur les trésoreries.



Temver France

Nouvelle application possible pour les minichargeurs Tomcat by Temver avec l'adaptation d'un préparateur de sol et enfouisseur Rotadairon.

### Retour sur 2022

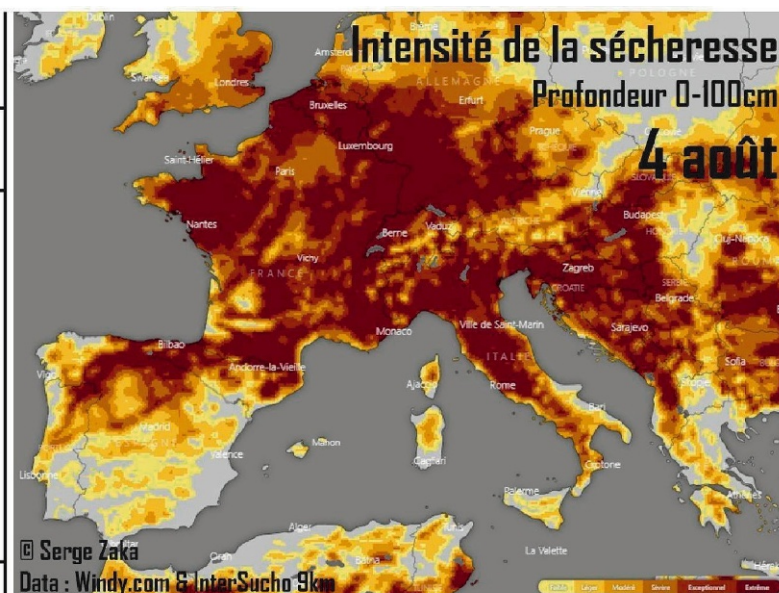
Intensité de la sécheresse sur l'Europe le 4 août 2022

Une sécheresse européenne.

Classement des années les plus sèches en France depuis 1959 :

- 1989 avec -26%
- 2022 avec -25%**
- 2005 avec -20%

Graphique © Windy.com  
Data © Inter-Sucho 9km



Serge Zaka



Moteurs & Réseaux

L'un des quatre ateliers du séminaire, ici sur le thème des cultures et de la biodiversité.

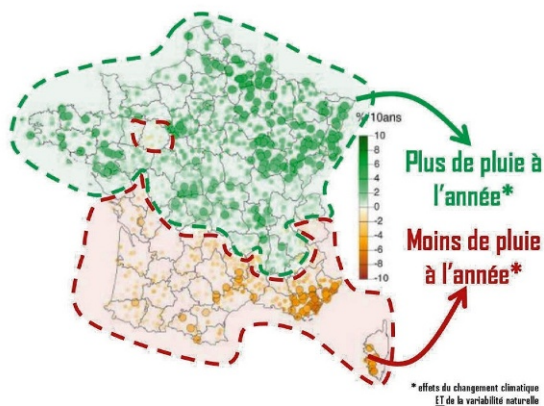
[suite de la p. 18] cartes de l'évolution climatique montrent la conjonction de différents extrêmes ayant de nombreuses conséquences (météodépendance) sur les activités saisonnières des magasins

L'intensité de la sécheresse en août 2022.

**Précipitations**

Evolution du cumul annuel de pluie de 1961 à 2012.

**Une France coupée en deux !**



Serge Zaka

L'évolution du cumul de pluie, selon les données de Météo France de 1961 à 2012 : une France coupée en deux.

Rural Master dans les secteurs des espaces verts, des jardins et des forêts (entretien des végétaux), mais aussi sur celles des agriculteurs ou de l'alimentation animale. Les franchisés présents et les équipes de la centrale d'achat et de référencement ont réfléchi à ces différents impacts et aux mesures qui pourraient être prises pour les

atténuer et les transformer en solutions Rural Master. Les restitutions des travaux de groupes ont permis d'en évoquer plusieurs, non exhaustives, dans cet article : travailler les nouvelles solutions de gestion de l'eau dans les référencements, récupérer l'eau pluviale dans les magasins (bonnes pratiques), désimperméabiliser,

récupérer l'énergie solaire, proposer des ombrages, accentuer la formation du personnel, partager les connaissances dans le réseau et avec les clients, revoir les horaires de travail en cas de forte chaleur, conseiller aux clients des solutions alternatives pour protéger leurs cultures en tenant compte de la biodiversité... L'agence de communication Novo mènera une analyse des ateliers, et une synthèse sera établie sous la forme d'un « livre des solutions ». « Le contenu de ce séminaire a permis aux adhérents de prendre du recul. La sensibilisation interne à l'impact du réchauffement climatique va nous permettre de faire avancer le groupe sur ces sujets cruciaux », expliquent Vincent et Hervé Caminel, codirigeants de l'enseigne Rural Master. ■



Moteurs & Réseaux

La nouvelle gamme d'outils portatifs Incco Tools va être proposée dans les magasins. Elle fonctionne avec une même plateforme de batteries pour les produits brico et jardin. Les pièces sont stockées par la centrale, qui gère les garanties.

<sup>(1)</sup> <https://serge-zaka.com/a-propos/>

# NOUVEAUTÉ

A DÉCOUVRIR SUR SALONVERT



## BROYEUR DE BRANCHES VEGETOR 200 M

Nouveau moteur DOOSAN 60 CH

- > Branches jusqu'à 200 mm de Ø
- > Sur châssis routier 130 km/h

